מהדורה למורה – מפתח תשובות

מטרות הדף:

- לתרגל מושגי יסוד בכלכלה: ביקוש והיצע, אינפלציה וריבית דריבית
- לנתח מקרים של צרכנות נבונה וזיהוי הונאות
- לתרגל קבלת החלטות רציונליות מול רגשיות בצרכנות

גרסה רגילה – כל הפריטים.

חלק א׳ – הבנת מושגים - רב ברירה

1. ב – המחיר עולה
2. ב – עלייה כללית ומתמשכת במחירים
3. ב – ריבית דריבית מחושבת גם על הריבית הקודמת
4. ב – להתעלם ולבדוק את מהימנות ההודעה
5. ב – באופן מהיר וללא תכנון מראש
6. ב – כמה מוצרים אפשר לקנות בסכום כסף נתון

חלק ב׳ – נכון או לא נכון

1. נכון – יותר היצע ביחס לביקוש מוריד את המחיר
2. לא נכון – אינפלציה גבוהה פוגעת בכוח הקנייה ומייקרת מוצרים
3. נכון – כי היא מצטברת גם על הריבית הקודמת ולא רק על הקרן
4. לא נכון – קיימים חוקי הגנת הצרכן המעניקים זכויות כמו החזרה והחלפה
5. לא נכון – מחיר מפתה מדי יכול להעיד על הונאה, יש לבדוק מהימנות
6. נכון – רציונליות כוללת שיקול דעת ולא תגובה רגשית מיידית

חלק ג׳ – השלמת משפטים

1. לעלות
2. אינפלציה
3. דריבית
4. צרכן
5. הונאה
6. רציונלית

חלק ד׳ – התאמה

- 1 – ג (המחיר עולה)
- 2 – א (המחיר יורד)
- 3 – ה (כוח הקנייה יורד)
- 4 – ו (הסכום גדל במהירות)
- 5 – ב (לרוב ללא בדיקה מספקת)
- 6 – ד (הגנה על הקונה מפני מוצר פגום)

חלק ה׳ – סדר נכון - בדיקת הונאה צרכנית ברשת

1. מקבלים הודעה או מייל עם הצעה מפתה במיוחד
2. בודקים אם השולח מוכר ואמין
3. מחפשים מידע נוסף על האתר או ההצעה
4. נמנעים ממסירת פרטים אישיים או פיננסיים בחיפזון
5. מדווחים או מתעלמים אם מתברר שמדובר בהונאה

חלק ו׳ – שאלות פתוחות

1. תשובה אישית המתארת מצב קנייה רגשית, והצעה לפעולה רציונלית יותר כמו בדיקת מחירים או המתנה לפני הקנייה
2. תשובה המסבירה שהכסף שווה פחות עם הזמן, עם הצעה כמו חיסכון חכם או השקעה
3. דוגמה הגיונית (כמו מוצר עונתי) עם הסבר נכון שהמחיר יעלה בגלל חוסר באיזון

כרטיס יציאה – מה לחפש

- המחיר עולה כי יש יותר ביקוש מאשר היצע
- ריבית דריבית מצטברת גם על הריבית הקודמת ולא רק על הסכום המקורי
- לדוגמה: בדיקת מהימנות האתר או אי מסירת פרטים אישיים בחיפזון

טיפים להפעלה:

- ניתן לפתוח את השיעור בדיון קצר על קנייה רגשית מול רציונלית מניסיון אישי של התלמידים
- מומלץ להשתמש בדוגמאות מספריים פשוטות בעת הסבר על ריבית דריבית
- פריטי ה-skip_n מתאימים להעמקה עם תלמידים מתקדמים או כעבודה נוספת

דף תרגול: כסף בראש – מתקדמים

דף התלמיד/ה רגיל

שם: _____ **כיתה:** _____ **תאריך:** _____

בדף זה נתרגל נושאים ברמת אתגר: ביקוש והיצע, אינפלציה, ריבית דריבית, זכויות צרכניות וזיהוי הונאות. חלק מהשאלות דורשות חשיבה וניתוח מעמיק.

1 חלק א׳ – הבנת מושגים - רב ברירה

הקיפו את התשובה הנכונה.

1. מה קורה למחיר מוצר כאשר הביקוש עולה וההיצע נשאר קבוע?

א) המחיר יורד ב) המחיר עולה ג) המחיר לא משתנה ד) אי אפשר לדעת

2. מהי אינפלציה?

א) ירידה במחירים ב) עלייה כללית ומתמשכת במחירים ג) קיפאון מוחלט במחירים

ד) עלייה חד פעמית במחיר מוצר אחד

3. מה ההבדל בין ריבית רגילה לריבית דריבית?

א) אין הבדל כלל ב) ריבית דריבית מחושבת גם על הריבית הקודמת ג) ריבית רגילה גבוהה יותר תמיד

ד) ריבית דריבית קיימת רק בחיסכון

4. צרכן ראה הודעה שזכה בפרס גדול ומתבקש לשלוח פרטי כרטיס אשראי. מה נכון לעשות?

א) לשלוח מיד את הפרטים ב) להתעלם ולבדוק את מהימנות ההודעה ג) להעביר להודעה לחברים

ד) לשלם דמי טיפול קטנים כדי לקבל את הפרס

5. החלטת קנייה רגשית לרוב מתבצעת:

א) אחרי השוואת מחירים מדוקדקת ב) באופן מהיר וללא תכנון מראש ג) רק כשיש הנחה אמיתית

ד) לאחר התייעצות עם מומחה

6. מה זה כוח קנייה של הכסף?

א) כמה כסף יש בבנק ב) כמה מוצרים אפשר לקנות בסכום כסף נתון ג) הריבית על הכסף

ד) המטבע הרשמי של המדינה

2 חלק ב׳ – נכון או לא נכון

סמנו ✔ נכון או ✘ לא נכון.

#	משפט	✔ נכון	✘ לא נכון
1	כאשר ההיצע של מוצר עולה וביקוש נשאר קבוע, המחיר נוטה לרדת	☐	☐
2	אינפלציה גבוהה תמיד טובה לצרכנים כי המוצרים נהיים זולים יותר	☐	☐
3	ריבית דריבית תמיד תהיה גבוהה יותר מריבית רגילה באותו סכום לאורך זמן	☐	☐
4	לצרכנים אין שום זכויות כאשר הם קונים מוצר פגום	☐	☐

#	משפט	✔ נכון	✘ לא נכון
5	כדאי למסור פרטי כרטיס אשראי באתר לא מוכר אם המחיר מפתה במיוחד	☐	☐
6	החלטה רציונלית מתבססת על השוואה ובדיקה ולא רק על רגש רגעי	☐	☐

3 חלק ג' – השלמת משפטים

השלימו את המילה החסרה.

1. כאשר יש יותר קונים ממוכרים, הביקוש גבוה מההיצע והמחיר נוטה ל _____

2. עלייה מתמשכת וכללית במחירים במשק נקראת _____

3. ריבית המחושבת גם על הריבית שנצברה בעבר נקראת ריבית _____

4. אדם שקונה מוצרים ושירותים נקרא _____

5. ניסיון לגרום לצרכן לשלם כסף במרמה נקרא _____ צרכנית

6. החלטה המבוססת על הגיון ושיקול דעת, ולא על רגש, נקראת החלטה _____

4 חלק ד' – התאמה

התאימו: כתבו ליד כל מספר את האות המתאימה מהעמודה השמאלית.

1. ביקוש עולה, היצע קבוע	___	**א.** המחיר יורד
2. היצע עולה, ביקוש קבוע	___	**ב.** לרוב ללא בדיקה מספקת
3. אינפלציה גבוהה	___	**ג.** המחיר עולה
4. ריבית דריבית לאורך זמן ארוך	___	**ד.** הגנה על הקונה מפני מוצר פגום
5. החלטת קנייה רגשית	___	**ה.** כוח הקנייה יורד
6. זכויות צרכניות	___	**ו.** הסכום גדל במהירות

5 חלק ה' – סדר נכון - בדיקת הונאה צרכנית ברשת

מספרו את השלבים לפי הסדר הנכון (1, 2, 3...).

☐	נמנעים ממסירת פרטים אישיים או פיננסיים בחיפזון
☐	מקבלים הודעה או מייל עם הצעה מפתה במיוחד
☐	בודקים אם השולח מוכר ואמין
☐	מדווחים או מתעלמים אם מתברר שמדובר בהונאה
☐	מחפשים מידע נוסף על האתר או ההצעה

6 חלק ו' – שאלות פתוחות

כתבו תשובה מלאה במשפטים שלמים.

1. תארו מצב שבו החלטתם לקנות משהו באופן רגשי ולא רציונלי. מה הייתם עושים אחרת היום?

2. הסבירו כיצד אינפלציה פוגעת בכוח הקנייה של משפחה, והציעו דרך אחת להתמודד עם זה

3. כתבו דוגמה למצב בשוק שבו ההיצע קטן והביקוש גדל, ותארו מה יקרה למחיר ולמה

כרטיס יציאה

מה קורה למחיר כאשר הביקוש עולה וההיצע נשאר קבוע?

מהו ההבדל בין ריבית רגילה לריבית דריבית?

תנו דוגמה אחת להתנהגות שיכולה להגן על צרכן מפני הונאה

איך הרגשתי בשיעור? 😕 😐 🙂 😀